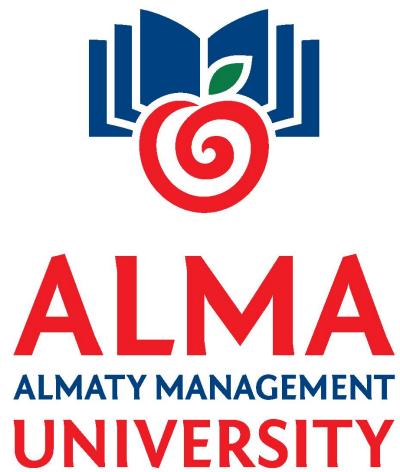


УО «Алматы Менеджмент Университет»



i-START

**«Инновационное предпринимательство:
перезагрузка 3.0»**

Сборник материалов
ежегодной научно-практической
конференции студентов и магистрантов
14 апреля 2017

Алматы, 2017

УО «Алматы Менеджмент Университет»

i-START

«Иновационное предпринимательство: перезагрузка 3.0»

**Сборник материалов ежегодной научно-практической конференции
студентов и магистрантов**

14 апреля 2017

Алматы, 2017

УДК 005.511 (063)

ББК 05.290-93

I 10

Редакционная коллегия

<i>Мырзакожса Д.А.</i>	д.х.н., директор управления стратегического планирования и исследований
<i>Укибаев Д.К.</i>	редактор журнала Центра научных исследований
<i>Ибжарова Ш.А.</i>	к.ф.н., доцент кафедры «Информационные технологии и общеобразовательные дисциплины»
<i>Арын Э.А.</i>	магистр экономических наук, зав. кафедрой «Финансы, учет и аудит»
<i>Абдуллин Р.Ж.</i>	магистр экономических наук, старший преподаватель кафедры «Финансы, учет и аудит»
<i>Еспергенова Л.Р.</i>	к.э.н., доцент кафедры «Финансы, учет и аудит»
<i>Мукушев А.Б.</i>	магистр экономических наук, старший преподаватель кафедры «Финансы, учет и аудит»
<i>Дауренбекова К.С.</i>	магистр экономических наук, старший преподаватель кафедры «Экономика и сервис»
<i>Ордабаева А.Б.</i>	магистр юридических наук, старший преподаватель кафедры «Государственная и общественная политика и право»
<i>Өмірсерік О.</i>	магистр экономических наук, старший преподаватель кафедры «Менеджмент и маркетинг»
<i>Сәүірбаева Э.Т.</i>	главный специалист Центра научных исследований, секретарь Оргкомитета

I 10 i-START «Инновационное предпринимательство: перезагрузка 3.0» Сб. мат. ежегод. науч.-прак. конф. студ. и магистрант., 14 апреля 2017 г. – Алматы: Алматы Менеджмент Университет, 2017 – 519 с.

ISBN: 978-601-7470-72-2

Все статьи прошли проверку в системе Антиплагиат.ру (的独特性 не ниже 70%).

**УДК 005.511 (063)
ББК 05.290-93**

ISBN: 978-601-7470-72-2

© Алматы Менеджмент Университет, 2017

СЕКЦИЯ 1

Менеджмент және маркетинг: сын-тегеуіндер мен мүмкіндіктер

Менеджмент и маркетинг: новые вызовы и возможности

Management and marketing: new challenges and opportunities

1	Ibray Adilzhan, Mukhametaliyeva Zarina <i>Teamwork and corporate social responsibility</i>	11
2	Абыкалыкова Гаухар Даулетовна <i>Роль персонального брендинга в цифровом пространстве</i>	14
3	Агапитов Роман Алексеевич <i>Theories of leadership and motivation: interdependence and significance</i>	20
4	Амреқулова Алмагуль Утеулиевна <i>Роль фандрайзинга в деятельности некоммерческих организаций</i>	24
5	Аскарбекова Майра Саматовна <i>Система управления качеством продукции в условиях конкурентной среды</i>	26
6	Асхарова Салтанат Бауыржановна <i>«Сарафанное радио» как самый эффективный вид маркетинга</i>	29
7	Батырхан Назерке Беріккызы <i>Управление инклюзивным образованием в Республике Казахстан</i>	32
8	Бахытжанова Мадина Оразбековна <i>Қазіргі жағдайлардың кәсіпкерлік құрылымның негізгі мәселелері мен тұрақты дамудың жолдары</i>	35
9	Бахытжанова Мадина Оразбековна <i>Антикризисный менеджмент в международном бизнесе</i>	38
10	Брыткова Светлана Николаевна <i>Специфика и методика оценки прогнозирования структурных сдвигов в экономике региона</i>	40
11	Гукова Елена Арсеновна <i>Регулирование рынка образовательных услуг в сфере высшего образования</i>	44
12	Диканская Арина Сергеевна <i>Маркетинговые исследования качества медицинских услуг ТОО «Город Здоровья»</i>	47
13	Жақупбекова Аньель Булатовна <i>Нейромаркетинг как метод увеличения продаж</i>	51
14	Игринов Константин Константинович <i>Применение реинжиниринга бизнес-процессов при разработке стратегии управления организацией</i>	54
15	Калымбетова Асель Атеновна <i>Стратегическое и тактическое управление: теоретические аспекты</i>	58
16	Камилова Карина Вельяновна <i>Актуальность использования решетки ГРИД для определения стиля руководства в менеджменте</i>	61
17	Караева Айсулу Бейректасовна, Ли Михаил Игоревич <i>Геймификация как эффективный метод управления сотрудниками</i>	64
18	Касымжанов Касымжан Эдуардулы <i>Организация и этапы персональных продаж</i>	67
19	Ким Наталья Эдуардовна <i>Влияние методологии Scrum и Kanban на управление проектами и персоналом</i>	70
20	Корнев Владимир Вячеславович <i>Твиты государственных служащих: обзор, классификация и проблемы</i>	75
21	Куралбаева Аксана Титовкызы <i>Сущность и значение стратегии управления человеческими ресурсами</i>	79

ҚАЗІРГІ ЖАӘДАЙДАҒЫ ҚӘСПКЕРЛІК ҚҰРЫЛЫМНЫҢ НЕГІЗГІ МӘСЕЛЕЛЕРИ МЕН ТҮРАҚТЫ ДАМУДЫҢ ЖОЛДАРЫ

Бахытжанова М.О.

*Алматы Менеджмент Университеті, «Менеджмент», Магистратура, 2-курс, Алматы қ.
Ғылыми жетекші: Масакова С.С., ә.ғ.к., доцент*

Осы макалада кәсіпкерлік құрылымның түрақты даму жолындағы негізгі мәселелері мен оларды шешудің мүмкіндіктері қарастырылған.

Дағдарыс кезеңінде теңгерімсіздік және үйлесімсіздік жағдайында экономикалық жүйелерді басқару жағымсыз құбылыстардың көрінісінде салдарларының алдын алу және оларды жоюдың тәжірибелік дағдыларын менгеруді талап етеді. Дағдарыска қарсы басқарудың ерекшелігі шектелген қаржылық қаражат, белгісіздік пен қатердің жоғары деңгейі жағдайында күрделі басқару шешімдерін қабылдау қажеттілігімен байланысты. Ол дағдарыстарды айқындауға, олардың алдын-алуға, көрінісінде салдарларын женуге, дағдарыс ағымын деңгейлестіруге мүмкіндік беретін әдістердің, тәсілдердің жиынтығы болып табылады.

Экономикалық әдебиеттерде дағдарысқа қарсы басқарудың көптеген анықтамалары бар. Кейбір авторлар дағдарысқа қарсы басқаруды «нақты бір борышкордың кәсіпорында қолданатын дағдарысқа қарсы нысандар мен әдістердің жиынтығы» деп түсінеді. Дағдарысқа қарсы басқару микроэкономикалық категория болып табылады және кәсіпорынның жойылуы мен қайта жандануы кезіндегі өндірістік катынастарды камтиды. Ресейлік экономист Э.А.Уткин дағдарысқа қарсы басқару деңгейде, кәсіпорынның нарықтық қызметінде мүмкін қызыншылықтардың болмауына, оның өз жеке қаржыларына негізделген, кеңейтілген, ұдайы өндіріске және түрақтылыққа бағытталған басқаруды түсінеді. Профессор Э.М.Коротков бойынша: «Дағдарысқа қарсы басқару - дағдарысты алдын-ала кере білуге көзделген басқару, оның белгілерін, залалдарын азайту шаралары талданып, оны ары қарай дамуға пайдалану». Дағдарыстың еркін және онтайлы жақтарын атап өткісі келетін авторлар, дағдарысқа қарсы басқаруды көрініште, «жақындаған келе жатқан қызын кезеңді алдын-ала біліп, даму бағытын өзгертуге мүмкіндік береді деп аныктайды». Қазақстандық экономист-ғалымдар дағдарысқа қарсы басқаруды - кәсіпорындағы базистік, өзгермелі шамаларды сактап қалуға бағытталған шараларды жоспарлау мен жүзеге асыру деп аныктайды.

Бұл себепті, сыртқы және ішкі ортадағы факторлардың өзгеруі жағдайларында, кәсіпкерлік құрылымның түрақты даму жолындағы негізгі мәселелеріне мыналарды жатқызуға болады:

- өнімді өткізу саласындағы сәтсіздіктер;
- біліктіліктің аздығы мен тәжірибеліктің жоқтығы - кәсіпорынның банкротқа ұшырауының ең жиі кездесетін себептері;
- мемлекеттік аппараттың бюрократиялығы [1].

Қазақстандағы бірде-бір бағдарлама бюрократиялыққа қарсы құресудің шараларын ескермейді. Кәсіпкерлікті колдау мақсатында орталық үкіметтің деңгейінде көптеген шешімдер қабылданады. Дегенмен, солардың ішінде ешбіреуі, бизнеспен айналысуға қалаушылардың көптеген анықтама мен рұқсат хаттарды алу мақсатында кететін уақыт шығынымен күреспейді. Әрине, осындағы бюрократия жемқорлықпен тығыз байланыста.

Өткізілген кәсіпкерлік құрылымды дамытуды саралаудың негізінде экономикалық өсідің түпкі мәселелері мен шектеулері, сондай-ақ кәсіпорындардағы күйзелістің себептері айқындалды. Оларға мыналар жатады:

- Бір кәсіпорын аясында бірнеше қызмет түрлерін қоса атқару, көп жағдайда бірөнімді модельге бет түзеудің мүмкінсіздігі;
- Негізгі өндірістік қорлардың артық мөлшері, сондай-ақ олардың тәмен техникалық даярлығы, тозғандығы мен жабдықтың мешеулігі. Халық шаруашылығындағы барлық салаларындағы негізгі қорлардың тозушылығы 90-жылдардан бастап үнемі артуда;
- Технологиялық қеңістіктің әртектіліктігі, соның салдарынан технологиялық тізбектегі сапа ысыраптары;
- Отандық өнімнің тәмен сапа деңгейі (ерекшелік ретінде отын-шикізат салаларындағы өнімдер);
- Отандық өнімге қатысты жеткілікті ішкі тұтынушылық сұраныстың жоқтығы (соның ішінде мемлекет жағынан да);
- Салық заңнамасы мен салық саясатындағы қайшылықтарына байланысты салық салу саласында туындастын мәселелер;
- Көптеген экономика салаларындағы өнімдердің тәмен табыстылық деңгейі;
- Өсірелеу өнеркәсібі саласындағы экономиканың нақты секторына инвестициялардың тапшылдығы;
- Кредит қаражаттарын алушағы мәселелер, өсірелеу шағын кәсіпкерліктер үшін. Саудамалар нәтижесінде, кәсіпорындардың 30% қарай банктің қысқа мерзімді кредиттерді алушағы байланысты қызындықтары болады;
- Айналымдағы активтердің тапшылдығы мен олардың тәмен айналымдылығы;
- осы заманғы нарық жағдайына қатысты, экономиканың қызмет етуіне жанасымсыз, кәсіпорындардағы жұмысшылардың мамандықтары бойынша тәмен даярлану деңгейлері;

- дайын өнімнің көбеюі, тауарбастылық пен өнім өткізудің төмендеуі (маркетингтік мәселелер);
- максималды тәуелсіздікке ұмтылуы, айтальық, шетелдегі кәсіпорындар арасындағы қомақты үлесі субмердігерлер мен франчайзинг арқылы жұмыс жасауда;
- түрлі инновациялық мүмкіндіктерге қарамастан, жалпы төмен техникалық деңгей мен технологиялық жабдықталу;
- мемлекеттің экономикалық секторынан жұмысшылардың жылыстауынан себеп болған, бизнестегі кадрлардың жоғары деңгейлі біліктілігі;
- мемлекеттегі экономикалық жағдайың түрақсыздық салдары;
- мемлекеттік басқару жүйесіндегі тәртіпсіздіктер мен қоғамдағы қылмыстырыудың күшеюімен терендетілген, күрделі экономикалық ахуалдарға жоғары деңгейдегі бейімдеушілігі;
- нарықтағы карым-қатынастардың төмен басқару деңгейі, білім, тәжірибе мен мәдениеттің аздығы;
- Шағын кәсіпкерлікті қолдау инфрақұрылымы мен өздік ұйымдасу жүйесінің жетілмелегендігі;
- Табысты қызмет ететін кәсіпорындардың жергілікті нарық шеңберінен, сондай-ақ халықаралық нарыктарға шығу талпыныстары;
- Нарық ахуалы мен конъюнктурасының толық және расталған ақпараттың жоқтығы жағдайындағы жұмыс, ақпараттық, консультациялық және жаттықтыру қызмет жүйелерінің жетілмеуі [2].

Дағдарыс мәні мен дағдарыска қарсы басқаруды зерттеу, сонымен қатар олардың кәсіпорындар қызметіндегі рөлі келесі қорытындыларды тұжырымдауға ерік береді.

1. Экономиканың барлық деңгейлері дағдарыска душар, соның ішінде микроэкономикалық. Кәсіпорындағы дағдарыс, мезгілдік сипаттамасы жоқ, алдын-ала жоспарланбаған, өзінің қызметіндегі негізгі көрсеткіштерінің қалыпты жағдайындағы шамаларынан айтартылғатай нашарлауын көрсетеді.

2. Дағдарыстың пайда болуы ішкі, сондай-ақ сыртқы себептермен байланысты болу мүмкін. Сонымен қатар, дағдарыстың пайда болуы заңдылыққа бағынышты және оның даму кезеңділігіне тәуелді болу мүмкін.

3. Кәсіпорынның дағдарыссыз қызмет ету мүмкінсіздігі дағдарыска басқару жүйесіне зейінмен көніл бөлуді талап етеді, сол жүйедегі дағдарыс диагностикасы, дағдарыстың пайда болу себептерін анықтау және оны бейтараптандыру бойынша іс-шараларды әзірлеу.

4. Дағдарыска қарсы басқарудың түрлі аспектілеріне ғылыми әдебиетте ерекше көніл бөлінуде. Дегенмен, басылымдардың көбі тек сипаттамалы мінездемеде болады, зерттемелер кәсіпорынның банкроттықтан кейінгі «жандандыру» мәселелеріне негізделген. Сондай-ақ, алдын-ала ескеру сауалдамалары, дағдарысты экономикалық болжака, оның белгілерін талдау, кәсіпорынның дағдарыс алдындағы және дағдарыстағы күйінен шығу, дағдарыстың үдіе түсінің кері беталыстарын азайту шараларын қолдануы ескерілмейді.

5. Кәсіпорынның тұрақты қызмет етуі үшін дағдарыстың туындау болжамын дер кезінде айқындау, яғни дағдарыс алдындағы жағдайын анықтау қажет. Дағдарыска қарсы басқару шеңберінде бұл кәсіпорынның қаржы-шаруашылық қызметінің заманауи диагностикасы арқылы жүзеге асырылады.

6. Дағдарысты алдын алу сауалдамалары мен кәсіпорынның дағдарыс күйінен шығу жолдары жеткіліксіз зерттелген.

Экономикалық әдебиетке жүргізілген саралауға қарағанда, дағдарыска қарсы басқару мәселелеріне белсенді зейін бөлінгенімен, көптеген жарияланымдар тек сипаттамалы мінездемеде жазылған. Сонымен қатар, кәсіпорын құрылымдарындағы дағдарыс алдындағы жағдайларының диагностика мәселесінің тәсілдері мен әдістерінде үлкен бытყарындылық бар.

Кәсіпорынның дағдарыс алдындағы жағдайы диагностикасы мәселелері жеткіліксіз түрде зерттеуден өткізілді. Сол себепті, дағдарыс күйін болжака әдістерін практикалық түрғыда бекіту мен теориялық анықтау маңызды қажеттілігі туындал тұр. Сонымен қатар, кәсіпорынның дағдарыс жағдайынан шығу бойынша әдістемелік қамтамасыз ету теориялық зерттемесі іс жүзінде жоқ деуге болады [3].

Бұрында атап өткеніміздей, кәсіпорын құрылымының тұрақты және тиімді түрде әрекет етуі үшін дер кезінде белгілі деңгейдегі нақтылықпен оның дағдарыс алдындағы жағдайын болжака қажет, яғни жұық арадағы дағдарыстың басталу ықтималдығын белгілеу керек. Бұл дағдарыска қарсы басқару шеңберінде кәсіпорын құрылымдарында дағдарыстың пайда болуына жол бермеу бойынша әрекетті іс-шараларды даярлауға мүмкіндік береді. Дағдарыс жағдайынан шығу тиімді бағыттарының бірі басқару механизмі мен өздік ұйымдасу арасындағы өзара әрекеттесуі болып табылады.

Онеркәсіптік кәсіпорындар үшін экономикалық дағдарыска қарсы басқаруды бағалау өте маңызды. Себебі, қызметтегі белсенді әлеует дағдарыска қарсы дамуды анықтайтын, экономикалық өсудің кепілі және елдің экономикалық тәуелсіздігін, дағдарыска қарсы басқару дағдарыстан сактайтын тұрақты фактор болып табылады. Оның босансызы кәсіпорынның, мемлекеттің болжакаға мүмкін болмайтын зардаптарға ұшырауына әкелуі мүмкін. Кәсіпорынның экономикалық дағдарыска қарсы басқару ең алдымен менеджерлердің мүмкін қатерлерді көре білу және алдын-ала, пайда бола бастаған қындықтарды тез шешіп, он жолға тусу шараларын жүзеге асыруымен байланысты [4].

Дереккөздөр:

1. Попков В.П., Балашов А.И., Мячин Ю.В. Обеспечение устойчивости развития предпринимательских структур на основе инвестиционного планирования. – СПб.: Нестор, 2004. – 165 с.
2. Попков В.П., Камарджанов Д.Р. Стратегическое управление предпринимательским потенциалом коммерческого предприятия. – СПб.: Нестор, 2004. – 146 с.
3. Гончаров М.И., Лемзяков Г.А. Консалтинг в антикризисном управлении. Теория и практика. – М.: Экономика, 2011.
4. Бирюкова О.Ю. Приемы антикризисного менеджмента. – М.: Дашков и К, 2011.