

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ
РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

Казахский Национальный педагогический
университет имени Абая

**ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ
КАЗАХСТАНА, РОССИИ И БЕЛАРУСИ:
УГЛУБЛЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ
ИНТЕГРАЦИИ**

Международная
научно-практическая конференция
28 октября 2010 года
г. Алматы

Алматы, 2010

Залучёнова О.М.

к.э.н., доцент

Университет Международного Бизнеса

г. Алматы

ВЛИЯНИЕ ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА НА ВЫХОД КАЗАХСТАНСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ ИЗ КРИЗИСА

Становление рыночной экономики в Республике Казахстан объективно обуславливает возникновение и развитие механизмов, регулирующих процессы производства, сбыта и потребления товаров и услуг. Достижение оптимальной инфраструктуры производства, соответствующей потребностям и платежеспособному спросу субъектов экономической деятельности (населения, предприятий и организаций всех форм собственности), осуществляется посредством национального, общего рынка и складывающейся в каждый данный момент рыночной ситуации.

Основная цель казахстанских предприятий – стабильно пройти кризис, не растеряв свой производственный потенциал; увеличить долю компании на рынке за счет «слетевших» конкурентов; привлечь дополнительных клиентов для укрепления позиций и устойчивого развития в будущем.

Привлечение дополнительных клиентов для укрепления своих позиций и устойчивого развития в будущем возможно также за счет расширения рынков сбыта. И в этом немаловажную роль может сыграть создание Таможенного союза, образование единого экономического пространства. Но так ли эффективно это будет для наших предприятий?

В 2000 году Белоруссия, Казахстан, Киргизия, Россия и Таджикистан образовали Евразийское экономическое сообщество /ЕврАзЭС/ - международную экономическую организацию, цель которой состояла в

формировании общих внешних таможенных границ, выработке единой внешнеэкономической политики, тарифов, цен и других составляющих общего рынка. Договор об учреждении ЕврАзЭС был подписан 10 октября 2000 года в Астане и вступил в силу 30 мая 2001 года. Создавая ЕврАзЭС, пять государств заявили, что перед новым объединением поставлены следующие основные задачи: обеспечение режима свободной торговли, формирование Таможенного союза, образование единого экономического пространства и введение единой валюты. Важнейшей задачей обновленной организации было провозглашено совместное вступление стран - участниц во Всемирную торговую организацию.

В августе 2006 года на неформальном саммите ЕврАзЭС трем государствам: России, Белоруссии и Казахстану, как наиболее развитым странам сообщества, было поручено подготовить пакет необходимых документов для создания Таможенного союза. Было решено, что остальные страны ЕврАзЭС будут присоединяться к нему по мере своей готовности.

По мнению президента Республики Казахстан Нурсултана Назарбаева, Россия, Белоруссия и Казахстан, на территории которых проживают около 180 млн. человек, обладают почти 83 процентами экономического потенциала бывшего СССР, и их объединенная экономика может существенно возрасти за счет снятия таможенных ограничений. Совокупный ВВП трех стран составляет 2 трлн. долларов, а совокупный товарооборот - 900 млрд. долларов. Экономический эффект от создания Таможенного союза для России оценивается в 400 млрд. долларов, для Белоруссии и Казахстана - более чем в 16 млрд. долларов. Кроме того, Таможенный союз может занять ключевые позиции на мировом энергетическом и зерновом рынках, так как совокупные резервы нефти трех стран составляют 90 млрд. баррелей, а доля в мировом экспорте пшеницы - 17 процентов /1/.

Появление Таможенного союза России, Белоруссии и Казахстана будет самым непосредственным образом стимулировать инвестиции в создание новых и модернизацию существующих производств.

Устранение «внутренних экономических границ» между тремя государствами, свободное движение товаров существенно облегчит создание кооперационных цепочек. Вырастет конкуренция, а значит, - и качество продукции, и востребованность инноваций. Наконец, появление Таможенного союза - по сути, единого рынка со 180 млн. потребителей, будет самым непосредственным образом стимулировать инвестиции в создание новых и модернизацию существующих производств.

Таможенный союз представляет собой единую таможенную территорию, в пределах которой во взаимной торговле действует единый таможенный тариф, не применяются таможенные пошлины и ограничения экономического характера, кроме специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер. В отличие от зоны свободной торговли, в Таможенном союзе предусмотрена единая таможенно - тарифная и торговая политика в отношении стран, не входящих в союз. До начала функционирования Таможенного союза 40 процентов пошлин на товары в

трех странах совпадали, остальные 60 - предстояло унифицировать. В связи с этим государствам-участникам Таможенного союза необходимо было унифицировать свои торговые отношения с третьими странами. Так, у России насчитывается порядка 120 базовых торговых договоров с другими странами, у Казахстана - 50, у Белоруссии - 40 /1/.

Главным интеграционным событием на просторах бывшего СССР, по оценкам экспертов, было подписание 19 декабря 2009 года в Алматы президентами Беларуси, Казахстана и России совместного заявления о формировании Таможенного союза. С 1 января 2010 года на территории трех стран начали действовать единые таможенные тарифные и нетарифные ставки, а с 1 июля 2010 года, с вступлением в силу Таможенного кодекса, Таможенный союз запущен окончательно.

На следующем этапе планируется отменить таможенные и другие формы пограничного контроля между государствами союза, принять договор, регулирующий перемещение денежных средств через границу Таможенного союза, обеспечить равный и свободный доступ к транспортным услугам и энергетическим ресурсам. В конечном итоге с 1 января 2012 года намечено создание общего экономического пространства; рассматривается и возможность введения единой валюты.

В некотором плане Таможенный союз Беларуси, Казахстана и России по своей сути идентичен европейскому, но внедряется в жизнь более быстрыми темпами. Европейским странам понадобилось более 30 лет для создания единого таможенного пространства в том виде, в котором он существует сегодня.

От севера Финляндии до юга Мальты, с востока Турции до запада Португалии, товары 28 стран европейского союза, минуя внутренние экономические границы, беспрепятственно двигаются в общем таможенном пространстве.

В 1968 году Германией, Францией, Италией, Бельгией, Нидерландами и Люксембургом был создан Таможенный союз с отменой всех таможенных платежей на торговлю внутри государств и единым таможенным тарифом для третьих стран. Принцип Таможенного союза, образованного шестью государствами, был впоследствии полностью перенят странами - членами Европейского союза и стал предпосылкой для экономического и валютного союза в Евросоюзе. Начиная с 1975 года все таможенные пошлины стран Евросоюза стали поступать в его бюджет.

В течение многих лет в таможенном союзе шла притирка внутренних законодательств его членов. И только в 1988 году был введен единый таможенный формуляр, который заменил 150 различных формуляров, действовавших одновременно в разных странах. Особо следует отметить, что государства - члены Европейского союза, таможенного и валютного союза ни в коей мере не потеряли своего суверенитета. В Европейском союзе действуют Копенгагенские критерии, по которым в государствах союза должны соблюдаться принципы правового государства, демократии, свободы и уважения прав человека и признаваться общие правила и стандарты союза.

С начала действия Таможенного союза Беларуси, Казахстана и России в СМИ идут споры по вопросу: кто будет в выигрыше от членства в нем?

Вступая в Таможенный союз власти Казахстана, наверняка, изучили ситуацию: какое место займет страна в союзе и позволит ли союз укрепить экономику страны. Внешнеторговый оборот Казахстана в 2009 году составил 71,6 миллиарда долларов, в том числе экспорт - 43,2 миллиарда, импорт - 28,4 миллиарда. Доля Казахстана во внешнеторговом обороте с Беларусью составляет 0,54 процента, с Россией - 17,4 процента. При этом казахстанская продукция, кроме России, в основном экспортируется в Италию, Китай, Францию, Швейцарию, Нидерланды, Канаду, Украину, Иран и Великобританию.

Что касается импорта, то основную долю - 39,5 процента, составляют машины, оборудование, транспортные средства, приборы и аппараты; драгоценные металлы и изделия - 20,1 процента; химическая продукция, пластмасса и каучук - 12,1 процента; минеральные продукты - 10,7 процента; продовольственные товары и сырье для их производства - 8,7 процента /2/.

Структура внешнеторгового оборота показывает, что Казахстан имеет положительный внешнеторговый баланс, то есть экспорт продукции более чем в полтора раза выше импорта.

Несомненно, вступив в Таможенный союз, Казахстан получает ряд выгодных позиций. Например, доля Казахстана в таможенных поступлениях от импорта из третьих стран возрастает более чем в два раза - с 3,5 до 7,33 процента. Бесплатно будет ввозиться технологическое оборудование, комплектующие и запасные части к нему, сырье и материалы, ввозимые для исключительного использования. В перспективе при грамотном менеджменте данное условие позволит модернизировать сектора экономики, где у Казахстана есть определенные наработки, а в дальнейшем распространить их на другие сектора.

Предусмотрены также льготы на сырье, которое не производится на территории союза. В частности, на 10 лет Казахстану предоставлены льготы на импорт тростникового сахара-сырца. Имеется льгота на золото, ввозимое Национальным банком. Примерно по 400 видам товаров Казахстан получил право в течение пяти лет применять сниженные пошлины.

Что касается конкурентоспособности казахстанских товаров, то низкие налоговые ставки НДС (в Казахстане они составляют 12 процентов), по сравнению с Беларусью (20 процентов) и Россией (18 процентов), дают неплохие шансы в борьбе за рынки сбыта.

Когда же в рамках союза будут унифицированы транспортные тарифы, то экспорт казахстанских грузов через территорию Беларуси и России существенно сократит расходы на транзитные перевозки. Создается возможность унификации транспортных тарифов - это позитив, который позволит Казахстану заметно сократить расходы на транзитные перевозки своих экспортных грузов через российскую и белорусскую территории на мировые рынки.

Уже сейчас российские власти опасаются конкуренции со стороны таможенных служб Казахстана и Беларуси ввиду экономической выгоды для бизнесменов и комфортных таможенных условий в этих странах. Кстати, министерство экономического развития России небезосновательно опасается, что Китай и другие страны Юго-Восточной Азии предпочтут ввозить товары через Казахстан и это лишит российский Дальний Восток значительной части грузоперевозок.

Формирование единого таможенного пространства будет иметь важные последствия для компаний, активно ведущих внешнеэкономическую деятельность. Для них вопросы таможенного регулирования и изменяющейся конкурентной среды сегодня становятся как никогда актуальными, влияя на многие бизнес - процессы, начиная от ценообразования на продукцию и услуги и заканчивая управлением логистикой и стратегией поставок.

Основной выигрыш в рамках Таможенного союза получают экспортеры. Длительные переговоры главным образом были нацелены именно на это - сделать комфортнее условия для всех компаний, которые ищут рынки сбыта на территории других стран - участниц Таможенного союза. В Казахстане главным образом речь идет об интересах крупного бизнеса, хотя новое объединение ориентировано на интересы экспортеров самого разного уровня: от компаний - лидеров нефтегазовой и металлургической индустрии до небольших перерабатывающих заводов, например, в секторе пищевой промышленности. Это, конечно, важно для отечественных экспортеров, которые изначально географически находятся далеко не в лучшем положении и к тому же испытывают мощное давление конкурентов из Китая, стран Южной Азии и других сильных соседей. Однако следует понимать, что потери, которые может понести внутренний бизнес и потребители в Казахстане, могут оказаться также существенными, и возможно, даже более серьезными, чем тот выигрыш, который получают экспортеры. У многих представителей бизнеса возникают сомнения: не потеряют ли они больше, чем приобретут.

По оценкам ряда казахстанских аналитиков для нашей республики прогнозируемый эффект в 2015 году может составить до 14,7 процента ВВП республики, но при этом необходимо соблюдение условия, что казахстанские производители товаров народного потребления получат аналогичные рынки сбыта в России. Между тем сегодня из Казахстана в Российскую Федерацию экспортируется не так много видов товаров, причем в основном это продукция тяжелой и добывающей промышленности. В денежном выражении основную долю экспорта (около 70 процентов) составляет железорудное сырье для металлургических комбинатов, прокат черных металлов, уголь, урановые топливные сборки для АЭС, сырье цветной металлургии. По этим позициям, если исходить из прогнозных потребностей российских компаний-потребителей, существенного роста экспорта ожидать не приходится. Тогда как с казахстанскими товарами народного потребления, имеющими спрос в Российской Федерации (пищевая продукция, мука и черное, крепкий алкоголь, кожевенное сырье, хлопок-сырец) для достижения

ожидаемого эффекта потребовалось бы поднять экспорт как минимум в четыре раза. Но позволят ли нашим компаниям развить такую мощную экспансию на свои рынки их российские конкуренты, вопрос, несомненно, спорный. В целом же напрашивается вывод, что Таможенный союз будет «неравным браком» с доминированием интересов северного соседа. Что, очевидно, обусловлено политическим решением, в котором важная роль отведена интересам казахстанских сырьевых компаний-экспортеров. Главный вопрос, который интересует казахстанский бизнес и широкие слои населения по поводу Таможенного союза, заключается в том, какие конкретные сегменты рынка претерпят изменения с вводом в действие единой таможенной территории в пределах России, Белоруссии и Казахстана. Чего ждать потребителю и как изменится цена конкретных товаров, импортируемых в Казахстан, особенно после того как в 2011 году на наших внешних границах появятся сотрудники российской таможни? В каких сегментах рынка может усилиться конкурентное давление со стороны российских предприятий, а в каких, напротив, условия для местных компаний станут лучше? Неясностей, к сожалению, остается много, и на этом фоне прогнозы имеют слишком общий характер.

В тоже время малый, средний бизнес и товаропроизводители, скорее всего, понесут значительные потери.

Громадные природные ресурсы России и ее сравнительно хорошо развитая промышленность и конкурентоспособные продукты, скорее всего, получат преимущество на рынке Казахстана за следующие три или четыре года.

Так что предприятия Казахстана должны предпринимать меры, чтобы защитить себя от более сильного давления со стороны российских предпринимателей.

Потребители – именно на них в первую очередь оказало свое влияние вступление Казахстана в Таможенный союз. С введением единых таможенных пошлин цены на некоторые виды товаров и услуг возросли. Это так называемая притирка цен на товары внутри союза.

Другая категория недовольных Таможенным союзом – по меньшей мере, сотни тысяч людей, занимающихся челночным бизнесом. С вводом 1 июля 2010 года Таможенного кодекса челночный бизнес на территории государств союза постепенно отомрет. Члены Таможенного союза ведут работу по упорядочению и легализации данного бизнеса. Казахским челнокам, как и их коллегам из Беларуси и России, придется зарегистрировать фирму и платить налоги как полноценным участникам рынка. Перевозчики подержанных автомобилей уже стали терять в заработке, так как таможенные пошлины на автомобили старше пяти лет выросли в 40 раз.

Таможенный союз трех стран предполагает равное открытие рынков для товаров друг друга. Жизнеспособность новой структуры покажет время, ясно же пока только одно: нам в этой сложной ситуации нельзя допустить потери экономического суверенитета. Это важно как с точки зрения

состоятельности государства, так и перспектив развития нашего бизнеса на основе собственных целей и приоритетов.

Использованные источники:

1. <http://www.tsouz.ru/>
2. <http://www.stat.kz/>